

OFFRE D'EMPLOI: commerciale ou commercial SAGE

Rejoignez une entreprise moderne et pérenne ! **Caplaser**, c'est 30 ans d'expérience dédiée à l'univers IT, de l'infrastructure aux solutions Cloud, en passant par la Gestion et le 100% digital ! L'esprit **Caplaser**, c'est des projets variés et audacieux, des clients aux horizons multiples et des équipes de passionnés ! **Embarquez avec nous en rejoignant l'équipe de nos chargés d'affaires !**

VOTRE POSTE ET VOS MISSIONS

Supervisé par notre responsable commercial, vous êtes autonome et commercialisez les produits et services associés à SAGE ligne 100:

- Comptabilité, Gestion Commerciale et logiciels périphériques (trésorerie, rapprochements bancaires, états comptables et fiscaux, etc.),
- Paie et suite RH, Industrie, CRM, Business Intelligence,
- Vous étudiez la faisabilité des projets avec le soutien de nos avant-ventes,
- Vous réalisez les devis,
- Vous suivez et accompagnez la relation client.

VOTRE PROFIL

Vous avez le **gout du contact** et le sens de la relation. Vous êtes rigoureux, méthodique et faites preuve d'esprit d'initiative. L'**esprit d'équipe** vous anime et les challenges vous stimulent.

Idéalement de formation Bac + 2 minimum, vous justifiez d'une première expérience dans un poste similaire. Autonome, vous êtes immédiatement opérationnel dans un des domaines précités.

La connaissance de SAGE CRM ou de SAGE Industrie sera un atout apprécié.



Poste à pourvoir immédiatement



Rémunération selon expérience
+ avantages sociaux



Contrat à Durée Indéterminée



Toulouse (31)

