

## OFFRE DE JOB :

### Directeur(trice) Commercial et Marketing (H/F)

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons **un(une) Directeur(trice) Commercial et Marketing**, pour compléter notre équipe de commerciaux et d'assistante commerciale.

Le **groupe CAPLASER/ABCI**, c'est un intégrateur de solutions IT, dans toute la zone du sud-ouest de la France, allant de l'infrastructure aux solutions Cloud, en passant par la gestion et le 100% digital.

En nous rejoignant, vous intégrez une structure réactive, dynamique et en pleine croissance, au sein de laquelle vous pourrez vous épanouir et développer des compétences et une expérience très opérationnelle.

#### VOTRE POSTE ET VOS MISSIONS

Membre du comité de direction et rattaché au président, vous animez et coordonnez une équipe de quinze personnes réparties dans le sud-ouest de la France. Vous coachez votre équipe sur les différents sites. Vous êtes garant des résultats commerciaux du Groupe.

Vos principales missions sont les suivantes :

- Définir et mettre en œuvre la politique commerciale et marketing du groupe à court, moyen et long terme et co-piloter la stratégie commerciale avec le comité de direction :
  - Développer l'activité commerciale sur le territoire du Sud-Ouest,
  - Définir les moyens et les objectifs à atteindre par business unit,
  - Garantir les objectifs commerciaux et les résultats par business unit,
  - Piloter l'activité commerciale,
  - Organiser et suivre l'activité de l'équipe commerciale : prospection, détection de projets, visite et compte-rendu, suivi et relance des devis, accompagnement au closing,
  - Travailler en synergie avec les différents services et sites du Groupe,
  - Animer la cellule marketing : cibler et prospecter avec la plus grande efficacité sur les métiers du Groupe, organiser et participer à des événements visant à améliorer la visibilité du groupe,
  - Promouvoir et être garant de l'image de marque et de la notoriété du Groupe,
  - Elaborer les nouvelles offres et chiffrer les affaires avec les avant-ventes,
  - Anticiper les évolutions du marché et détecter les nouvelles opportunités en assurant une veille concurrentielle,
  - Fidéliser nos clients et sécuriser nos parts de marché,
  - Suivre en direct quelques comptes stratégiques,
  - Réaliser un reporting hebdomadaire auprès du comité de direction,
  
- Animer et coacher l'équipe
  - Leader de l'équipe, vous animez et optimisez les performances de l'équipe en vous assurant de l'évolution de la compétence et en coachant la motivation,
  - Gérer et suivre le commissionnement de l'équipe en lien avec la Direction et le service RH,

## VOTRE PROFIL

De formation BAC+5 dans le domaine du commerce, vous justifiez d'une **expérience significative** de 5 à 10 ans dans une fonction similaire, idéalement acquise dans le secteur de l'édition et de l'intégration de solutions informatiques.

Vous avez une forte **capacité d'écoute**, pédagogue, reconnu pour vos **qualités de meneur d'hommes**. Vous avez à cœur d'encadrer vos équipes et à les fédérer autour d'objectifs communs. Vous disposez de réelles **capacités d'adaptation**, un véritable **sens du relationnel**, organisé, méthodique, rigoureux et doté d'un **esprit d'équipe**.

Candidature à envoyer à [rh-caplaser@caplaser.fr](mailto:rh-caplaser@caplaser.fr)



Poste à pourvoir immédiatement



Rémunération selon profil et expérience + avantages sociaux



Contrat à Durée Indéterminée



Nouvelle Aquitaine / Occitanie

