

OFFRE DE JOB :

Ingénieur d'Affaires (H/F)

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un(e) **Ingénieur d'Affaires**, pour compléter notre équipe Commerciale.

Le **groupe CAPLASER**, c'est un intégrateur de solutions IT, dans toute la zone du sud-ouest de la France, allant de l'infrastructure aux solutions Cloud, en passant par la gestion et le 100% digital.

En nous rejoignant, vous intégrez une structure réactive, dynamique et en pleine croissance, au sein de laquelle vous pourrez vous épanouir et développer des compétences et une expérience très opérationnelle.

VOTRE POSTE ET VOS MISSIONS

Sous la supervision directe de la direction commerciale, vous intégrez une équipe commerciale expérimentée.

Vos principales missions sont les suivantes :

- Prospector et détecter des projets,
- Assurer le suivi et le développement de votre portefeuille clientèle,
- Analyser les besoins du client et apporter des solutions avec l'appui des avant-ventes,
- Etablir, négocier et conclure les offres commerciales,
- Etre force de proposition pour la recherche et le développement de nouveaux services,
- Rendre régulièrement compte de votre action commerciale auprès de votre supérieur hiérarchique.

Vous participez aux opérations marketing et commercial.

VOTRE PROFIL

Vous êtes autonome, rigoureux et faites preuve d'un excellent sens du relationnel.

Vous êtes doté d'un bagage technique dans le domaine des IT et des progiciels de gestion.

Idéalement de formation Bac + 2/+3 dans le domaine du commerce ou des IT, vous justifiez d'une expérience de 2 à 3 ans dans un poste similaire.

Candidature à envoyer à rh-caplaser@caplaser.fr



Poste à pourvoir immédiatement



Rémunération Fixe et Variable selon profil et expérience
+ avantages sociaux



Contrat à Durée Indéterminée



Nouvelle Aquitaine / Occitanie